

織田さんインタビュー（文字起こし版）

◆織田さんプロフィール

中古カメラのせどり、ネットの物販で年収2000万、株式会社2社経営。
民泊とカメラショップ。

ゆい：個人コンサルを受けようと思った理由を教えてください。

織田さん：

情報発信の仕方を体系的に学んだことがなかったので、学びたかった。
Twitterでゆいを発見して、メルマガに登録した。いろんなメルマガに登録していたが、その中からゆいのメールを探すようになっていた。

「あれ？この人の情報発信のやり方やバくない？」

と興味を持ち、ゆいがワークショップを開催しているのを知り、次にあったら参加しようと思っていた。ワークショップに参加した時点で、個人コンサルを受けようと思っていた。

参加してみたら、あまりの知識量と実力に興奮して、絶対受けようと思った。他の発信者と次元が違った。

「ゆいさんはどんどん上に行く人だな、今しか会えないな。
一年もしたらお話できなくなる人だ。」と思って申し込んだ。

ゆい：3ヶ月間コンサルを受けてみて一番勉強になったことや印象的だったことは何ですか？

すべて勉強になりすぎたけど、一つ挙げるとしたら、再現性のある魅力あるコンテンツの作り方。

今の時代、コンテンツは溢れている。YouTube やブログ。でも良いコンテンツの作り方を教えてくれる人はあまりない。正しい作り方や正解がわからないので、迷いが生じてしまい、どうしても発信が億劫になっていた。迷うとストレスになっていたけど、今は正解がわかったので楽しくなった。

ゆい：織田さんはコンテンツ作成本当に上手になりましたよね。

織田さん：

おかげさまで笑。あと、セールスレターはこれ自分で書いたのか、と感動しました。

ゆい：受ける前と受けた後で、考え方や行動が変わったことはありますか？

織田さん：迷うことがなくなりました。それが本当に大きくて。迷わないので、作業効率が圧倒的に上がったし、リサーチのやり方もわかった。作っていて楽しいという感覚も、迷いがなければこそかなと思います。

ゆい：コンサル終了して1ヶ月経過しましたが、最近はビジネスどんな感じですか？次の目標などありますか？

織田さん：最近は自分で情報発信の教材を作っています。

お客さんからメルマガに返信が来たり、反応があるので、それをベースに教材を作れるのがすごく良いです。喜んでもらえるのが直に聞けるのはうれしい。自分のやってることが役に立ってるのがわかるので。あとはワークショップにも挑戦していこうと思っています。

(ゆいに) やっていただいたことをそのまま実施して、より具体的なノウハウにしていきたいと思っています。

ゆい：最後に、今ビジネスをやっている人や興味のある人に、一言メッセージをお願いします。

織田さん：僕はもう一つしかなくて、正しい情報を見極めることが大事だと思います。世の中はいろんな情報が溢れすぎていて、玉石混合だなと思っている。その中で情報を見極める力を身につけることが大事で、そのためには信頼できる人を見つけて教えてもらうのが一番確実だと思います。その点、ゆいさんは、めちゃくちゃ優しいし愛に溢れている。笑。深夜でも返信してくれて、疑問がどんどん解決していきました。

ゆい：織田さんは、スピード感も行動力もあるし、アドバイスしたことを実行して頂ける方なので、アドバイスのしがいがありました。

「この教材まず2周してください」と言ったら、速攻で2周してメモと感想だけではなく、ご自身でアウトプットした動画も送ってきてくれたり。

織田さん：教材のコンテンツが良かったので、楽しすぎました。
「こういうことか！こういうことか！」みたいな。笑

ゆい：何かの分野で結果を出してる人は取り組み方が違うなと思いました。謙虚に誠実にやってくれたので、わたしもやり易かった。正しい情報を見極めるのは難しいですよね。わたしも、運よくわっきーさんという良い指導者に出会えて、ネットビジネスを始められたので、指導者は本当に大事だなと思います。

今日はありがとうございました。引き続き頑張ってください。

織田さん：こちらこそ、ありがとうございました。