

ビジネスの本質がわかれば、売上アップも社員の採用もやることは同じ。

こんにちは、ゆいです。

最近あらためて
ネットビジネスって夢があるなと思います。

何が良いつて
お金も自由な時間も両方あるのが
本当にいいなって思います。

両方あると幸福度超上がります。

わたしは会社員時代は
お金はあったけど本当に時間がなくて、
プライベートの予定はことごとく
潰れることの連続でした。

たとえば、わたしは
美味しいごはんを食べることを
人生の生きがいにしてるタイプで。笑

たまに友人と予定を合わせて
美味しいお店に行くのが当時の
ささやかな幸せだったのですが。

何ヶ月も前から
友人と行きたいねって

話してたご飯の予定が

前日になって

「明日 21 時から電話会議入ったからよろしく」

という上司の一言で吹っ飛ぶことが
よくありました（；；）

もうこのときの絶望感と
やり場のない怒りといったら。笑

「予約の取れない寿司屋の
予約が取れたのにー！！」

「なんで今なの??
タイミングってものがあるでしょうよ！泣」

とはいえわたしは社畜だったので
重要な会議をボイコットするわけにもいかず

「えっえっ、まじで!？」
と残念がる友人に謝り倒し
寿司屋ではなく会議に出かけていくのでした。

しょっちゅうそんな感じで。

でもネットビジネスを始めたら
基本スケジュールは全部自分で
決められるようになったので、

行きたいお店にも行けるようになったし
楽しみな予定キャンセルしなくていいし

めちゃくちゃ幸福度上がりました。笑

特別な才能やセンスがなくても
莫大な資産がなくても

ちょっと勉強して実践すれば
誰でもこういう自由な人生が
手に入れられるって

ネットビジネスってあらためて
夢がある世界だなと思います。

ちなみにわたしは
前職の会社名だけ言うと
エリートだと誤解されますが

むしろ昔から要領の悪さは
学校のクラスでもトップクラスだったので

要領悪くても
ネットビジネスで生きてくくらい
誰でもできると断言できます。笑

高校生のときなんて
電話が苦手で真っ白になって喋れないから
ピザハットの注文するのに
台本書いて読んでたくらいだし。苦笑

ピザ頼むのに台本書いてる自分
なんやねん。っていう（；；）

会社入ってからも
営業トークが苦手過ぎて、

「あっ、あのーすみません。。
お客さんに説明する練習をしたいので
今日の打合せの音声、録音させて
いただいてもよろしいでしょうか...？」

って上司にお願いして録音させてもらって
営業トークの練習してたくらいだし。苦笑

でも、要領悪くてもビジネスはできます。

難易度でいったら
弁護士や司法書士になるより
有名企業や有名大学入るより
ずっとずっと簡単だと思います。

ネットでモノを売る技術って
車の運転とかと一緒になので。

ちなみにやっぱり自己流でやらず
ちゃんと知識のある人に習うのが大事です。

車の運転だとみんな自動車学校行くけど
ネットビジネスだとなぜか

「ブログくらい自分でいけるっしょ」

と自己流でやる人が多いですが、
収益化したいならそれだと
やっぱり厳しくて。

車の運転するのにブレーキのかけ方
知らなかったら危なすぎるじゃないですか？

でも、それと同じ状態で
ビジネスやってる人実は多い。
(本人気づいてないですが)

ネットビジネスは
オフラインビジネスと違って

毎月の家賃とか人件費とか
固定費がかからないから
間違った方法でやってても痛みないので
気づかないんですよね。良くも悪くも。

(オフラインビジネスでそれだと即死します)

ちゃんと勉強してやれば
結果出るのにな〜と思うもったいない人
すごく多いんですよ。。

趣味でブログ書くなら本人の自由だけど
収益化したいなら自己流はやめた方がいい。

せっかく人生変わるくらい
可能性のあるツールですしね。

そういえば
オフラインビジネスで
思い出しましたが、

師匠のコンサル事例を学んでると

ネットビジネスも
オフラインビジネスも
収益を上げるのも
社員を採用するのも

突き詰めると本質は一緒だなーと思います。

たとえば、

「社員がすぐやめてしまうので
採用方法を考えたい」

とコンサルに依頼を出してた
ある企業の話なんですが

他のコンサル会社とかが
採用のためのイベントとか
予算の話プレゼンしている中、

師匠は

「今の状態で集客だけでもダメなので
社員が会社のファンになるような
会社作りをしましょう」

という提案をして
見事会社を生まれ変わらせた。

売上上げるのも採用するのも
ファンを作るって大事なんですよね。

ディズニーとかお給料安いけど
社員さんは会社好きだからやめないし。

ビジネスも集客に
気を取られてる人多いのですが
そこじゃないんですよね。

ネットビジネスも
オフラインビジネスも
売上増やすのも
社員の採用も

突き詰めるとやるべきことは全部一緒に
ネットビジネスも本質を学ぶと
これだけいろんなことができるんですよ。

お金も時間も自由な生活できるし
企業のコンサルや採用問題まで解決できるし
ちゃんと学べば誰でもいけるし

本当に夢のある世界だなと思います。

(もっと早く出会いたかったなあ。笑)

師匠のコンサル受け始めてから
毎日知恵熱出そうなくらい
学ぶことだらけなので

またメルマガでもちょこちょこ
シェアしていきますね。